



Die Dr. Buhmann Schule & Akademie in Hannover ist eine staatlich anerkannte Bildungseinrichtung in freier Trägerschaft mit mehr als 700 Teilnehmenden. Für Realschulabsolventen führen wir staatlich anerkannte Fachoberschulen und Berufsfachschulen in den Berufsfeldern Wirtschaft, Gestaltung, Informatik und Fremdsprachen. Für Abiturienten bieten wir an unserer Akademie in Zusammenarbeit mit in- und ausländischen Hochschulen international ausgerichtete Ausbildungsprogramme mit Bachelor-Abschluss an. Mit der Privaten Hochschule Göttingen führen wir ein Fernstudienzentrum für digitale Fernstudiengänge und wir unterstützen Berufstätige bei deren weiteren beruflichen Entwicklung durch Weiterbildungen.

Zur Unterstützung der Schul- und Geschäftsleitung suchen wir zum 01. Mai oder 01. Juni 2025:

Referent der Schul- und Geschäftsleitung für Innovations-, Projekt- und Vertriebsmanagement (m/w/d)

Sie haben:

- einen Hochschulabschluss mit einem Schwerpunkt im Bereich BWL, insbesondere Projektmanagement, Vertrieb oder Innovationen, Bildungs- und Wissenschaftsmanagement,
- ein sicheres Auftreten, eine kommunikative Kompetenz, einen sicheren Umgang mit der Office-Software, eine hohe IT-Affinität und Vertrautheit mit digitalen Tools, sowie gute englische Sprachkenntnisse,
- Erfahrungen im Aufbau und der Weiterentwicklung von Bildungsprodukten. Ein persönliches Netzwerk in der Bildungslandschaft wäre wünschenswert.

Zu Ihren Aufgaben gehören:

- die Übernahme von strategischen Sonderaufgaben und ad-hoc-Projekten nach Vorgabe der Schul- und Geschäftsleitung sowie ein regelmäßiger Bericht über die laufenden Projekte an die Schul- und Geschäftsleitung,
- die Identifikation neuer Trends in der Bildungslandschaft und die Entwicklung innovativer Bildungskonzepte,
- die Implementierung digitaler Lernplattformen, hybrider Lernmodelle und gamifizierter Lerninhalte,
- die Planung und Umsetzung von Umbau- und Modernisierungsprojekten innerhalb unserer Bildungseinrichtung,

- die Planung, Steuerung und Koordination von Bildungsprojekten und Projekten, die der Weiterentwicklung der Schulgesellschaft dienen, von der Konzeption bis zur Umsetzung,
- die Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Gewinnung neuer Kunden, Partner und Förderer,
- der Aufbau und die Pflege von Beziehungen zu Unternehmen, Bildungsträgern und öffentlichen Institutionen,
- die Präsentation unseres Bildungsangebots auf Veranstaltungen, Messen und in Kundengesprächen.

Wir bieten Ihnen eine interessante Aufgabe in einem erfahrenen und aufgeschlossenen Team, die Raum lässt für Eigeninitiative und selbstständiges Arbeiten sowie attraktive Sozialleistungen. Weitere Informationen über unsere Schule finden Sie unter **www.buhmann.de**.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung per E-Mail an **bewerbung@buhmann.de** .