


**ZUKUNFT
GESTALTEN**

**WEITERE
INFOS UNTER**
WWW.BUHMANN.DE

DR. BUHMANN SCHULE & AKADEMIE

Die Dr. Buhmann Schule & Akademie ist eine erfahrene Bildungsinstitution in Hannover. In den mehr als 115 Jahren ihres Bestehens hat sie stets das Ziel verfolgt, zeitgemäße und praxisgerechte Berufsbildung anzubieten, insbesondere in kaufmännisch orientierten Tätigkeitsgebieten. Sie vereint lange Erfahrung, optimale Unterrichtsbedingungen in modernen Räumen, staatliche Anerkennung vieler Bildungsgänge und einen hohen Bekanntheitsgrad in den Unternehmen. In den letzten Jahren hat die Dr. Buhmann Schule & Akademie zahlreiche neue Bildungsangebote entwickelt, z. B. in den Bereichen Design, Eventmanagement und Sportmanagement.

Vor diesem Hintergrund sehen wir unsere Aufgabe in der beruflichen Fortbildung für Kaufleute. Die Teilnehmer werden befähigt, in Wachstumsmärkten ihre Position zu finden, in Beruf und Karriere Schritt zu halten und sich weiter zu entwickeln.

AUSKUNFT UND INDIVIDUELLE BERATUNG

Für Gespräche und Informationen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.

Geschäftszeiten des Sekretariats:
Montag bis Donnerstag 08:00–16:30 Uhr
Freitag 08:00–15:00 Uhr
Samstag 08:00–13:30 Uhr

Dr. Buhmann Schule gGmbH · Gemeinnützige GmbH
Prinzenstraße 13 · 30159 Hannover
Tel 0511. 30108-0 · Fax 0511. 30108-66
E-Mail dbs@buhmann.de

 www.facebook.com/DrBuhmann
 www.instagram.com/Dr.Buhmann

www.buhmann.de



DR. BUHMANN
SCHULE & AKADEMIE

 Weiterbildung

Gepr. Fachwirt/-in für
**Vertrieb im
Einzelhandel**

**IHK-
ABSCHLUSS**
IN EINEM JAHR



www.buhmann.de

ZIELSETZUNG

Der Lehrgang bereitet auf die IHK-Fortbildungsprüfung vor und ist für alle Personen geeignet, die kaufmännische Tätigkeiten im Einzelhandel oder Vertrieb ausüben. Die Kombination aus Berufserfahrung und praxisnaher Fortbildung bildet den Grundstein zur Übernahme von Führungspositionen. Die Besonderheit dieses Abschlusses ist die branchenübergreifende Stoffvermittlung.

Die erfolgreich absolvierte Prüfung führt zum anerkannten Fortbildungsabschluss „Geprüfte/-r Fachwirt/-in für Vertrieb und Einzelhandel“.

IHR PERSÖNLICHER NUTZEN:

- Erhöhen Sie Ihre beruflichen Karrierechancen durch einen IHK-Prüfungsabschluss.
- Erweitern Sie Ihre Einsatzmöglichkeiten im beruflichen Alltag.
- Machen Sie sich fit für neue und qualifizierte Aufgaben.
- Erweitern Sie Ihr Know-how für souveränes und effektives Arbeiten.
- Sichern Sie Ihren Arbeitsplatz durch Weiterbildung.

INHALTE

Teil 1

- Kundenorientierung
- Personalmanagement
- Führung und Kommunikation

Teil 2

- Marketing im Einzelhandel
- Vertriebssteuerung

ZULASSUNGSVORAUSSETZUNGEN ZUR IHK-PRÜFUNG

Vor Beginn des Lehrgangs sollten Sie sich darüber informieren, ob Sie die Zulassungsvoraussetzungen für die Prüfung erfüllen. Über die Zulassung zur Prüfung entscheidet die IHK Hannover nach Maßgabe der geltenden Prüfungsordnung.

Zur ersten schriftlichen Abschlussprüfung ist zuzulassen, wer Folgendes nachweist:

- eine mit Erfolg abgelegte Abschlussprüfung in einem anerkannten dreijährigen kaufmännischen Ausbildungsberuf im Einzelhandel und danach mindestens eine einjährige Berufspraxis oder
- eine mit Erfolg abgelegte Abschlussprüfung zum/zur Verkäufer/-in oder in einem anerkannten dreijährigen kaufmännisch-verwaltenden Ausbildungsberuf und danach eine mindestens zweijährige Berufspraxis oder
- eine mindestens fünfjährige Berufspraxis

Zur zweiten schriftlichen Prüfung ist zuzulassen, wer Folgendes nachweist:

- eine mit Erfolg abgelegte erste Teilprüfung, die nicht länger als zwei Jahre zurückliegt

Die Berufspraxis soll in Verkaufstätigkeiten oder anderen kaufmännischen Tätigkeiten im institutionellen oder funktionellen Handel erworben sein und wesentliche Bezüge zu den Aufgaben eines Geprüften Fachwirtes für Vertrieb und Einzelhandel haben.

STUDIENZEITEN

Damit auch beruflich stark engagierte Interessenten die Möglichkeit zur Teilnahme haben, findet das Studium unter der Woche online statt. Die Ferien des Landes Niedersachsen sind größtenteils unterrichtsfrei.



DOZENTEN

Erfahrene Dozenten vermitteln Wissen in allen für das Studium notwendigen Fächern und Fähigkeiten. Die Praxisorientierung des Studienangebotes sichern wissenschaftliche Mitarbeiter, Praktiker und Führungskräfte aus der Wirtschaft. Einige unserer Dozenten arbeiten aktiv in diversen Prüfungsausschüssen der IHK mit.

LEHRGANGSTERMINE UND -KOSTEN

Der Lehrgang beginnt jährlich September. Die Unterrichtszeiten sind unter der Woche online von 17:30 bis 20:45 Uhr und einmal im Monat sonnabends in Präsenz von 8:00 bis 13:00 bzw. 15:00 Uhr.

Ergänzend findet zum Ende des Lehrgangs ein Bildungsurlaub zur gezielten Prüfungsvorbereitung in Vollzeit statt.

Die Kosten können abhängig von der Lehrgangsdauer in Monatsraten gezahlt werden.

Die aktuellen Beiträge und den genauen Unterrichtsbeginn entnehmen Sie bitte der beiliegenden Preisinformation oder unserer Website.

Das Studium zum Geprüften Fachwirt für Vertrieb und Einzelhandel kann nach dem AFBG (Meister-Bafög) gefördert werden. Dadurch werden bis zu 60% der Lehrgangskosten erstattet.

